



## **VERTRIEBS- UND MARKETINGLEITUNG (M/W/D)**

**MIT SCHWERPUNKT TICKETING UND SALES**

**IN VOLLZEIT (40H)**

Ab Januar 2024 (Entfristung nach Probezeit möglich)

Verstärke unser Team mit deinen Vertrieb - Skills **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** in **Vollzeit** (40 Std./Woche) an unserem Standort in **Köln**.

Wir sind **apiro Entertainment** und produzieren aktuell „**HIMMEL UND KÖLLE**“, das **mehrfach ausgezeichnete Comedy Musical** in der Volksbühne am Rudolfplatz. Seit 2020 ist das Musical rund um den biederen Pfarrer Elmar eine Liebeserklärung an die Stadt Köln und seine Bewohner. Mit einem kleinen Team auf der Bühne und hinter den Kulissen, präsentieren wir dieses handgemachte Stück Musiktheater im Ensuite Spielbetrieb. Doch in den nächsten Jahren haben wir Großes vor. Eine neue Uraufführung des nächsten Comedy-Musicals befindet sich bereits in der Kreation und aus dem gleichen Stoff wird anschließend auch ein Spielfilm entstehen. Wir suchen Menschen, die gestalten und mit uns wachsen wollen.

### **DAS ERWARTET DICH**

- Du koordinierst das Marketing- Team bestehend aus Angestellten, Freiberuflern und Agenturen. Dabei führst du alle Ideen und Strategien zusammen und setzt Kampagnen um.
- Im Sales entwickelst eigenständige Vermarktungsideen, übernimmst die Kommunikation zu den Vertriebspartnern und akquirierst ständig neue.
- Du stimmst dich mit der operativen Leitung im Head Office Köln ab, erstellst regelmäßige Reportings für Marketing & Sales an die Geschäftsführung, samt fortlaufender kreativer und strategischer Anpassungen.
- Dabei hast du stets dein Budget im Blick und koordinierst notwendige Partner, Freiberufler und Dienstleister.
- Du bist dabei auch der wichtigste Ansprechpartner unserer Spielstätten und koordinierst dort alle Absprachen und prüfst die Umsetzung vor Ort
- Du repräsentierst ein junges Unternehmen und gestaltest die kreativen Prozesse aktiv mit.
- Du knüpfst ein Netzwerk und suchst nach immer neuen Vertriebswegen für kreative Ideen.
- Das Berichtswesen und Verkaufsreporting ist ganz bei dir.

### **DAS BRINGST DU MIT**

- Lust ein heterogenes Team zu leiten und selbständig zu arbeiten
- Bereits verwurzelt in der Kölner Region / NRW oder Wunsch dauerhaft ein Netzwerk in Köln & NRW auszubauen
- Wir wünschen uns eine regelmäßige Präsenz im Kölner Büro, remote work wird nach Rücksprache zeitweise gerne auch ermöglicht
- Hohe Reisebereitschaft für Netzwerkpflege und Akquise vorausgesetzt
- Kreative Vertriebsideen
- Du bringst eine kaufmännische Ausbildung (idealerweise im Vertriebssektor mit oder hast ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium)
- Du hast Spaß am Vertrieb im B2B und B2C Bereich und bringst idealerweise bereits Erfahrung aus den Branchen Show & Entertainment mit
- Du bist ein guter Kommunikator mit Hands-On Mentalität und Kundenservice ist in deiner DNA verankert
- Du überzeugst durch Deine verlässliche Art, bringst Dich als Teamplayer ein und behältst auch in stressigen Zeiten einen kühlen Kopf



- Du bist sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office Programmen und kommunizierst verhandlungssicher auf Deutsch

## **DAS BIETEN WIR DIR**

- **Du bist gefragt** - Wir sind ein kleines Team mit großen Zielen. Profitiere von der Möglichkeit ein Unternehmen mitzugestalten, in der deine Ideen zählen.
- **Ein bisschen Show** – Wir lieben Shows und Filme. Schau dahinter, sei Teil und
- **Wir sind flexibel** - Es ist Dein Job! Organisiere dich selbst. Ob in unserem Büro am Rudolfplatz in Köln oder auch mal von zu Hause.
- **Zentral zu erreichen** - Das von uns gestellte Deutschlandticket bringt dich bei uns direkt vor die Haustüre.
- **Die Kölsche Art** – Bei uns darfst du frech und humorvoll sein. Mit Spaß an der Arbeit. Ehrlich und herzlich, wie wir.
- **Chancen** – Gute Möglichkeiten, sich zu Entwickeln und in einem flexiblen Team zu agieren.

**Wenn du dich hier wiederfindest, dann melde dich mit deinem Lebenslauf unter:**  
[companymanager@apiro-entertainment.com](mailto:companymanager@apiro-entertainment.com)